



Santiago Satrustegui, presidente de Abante.

Abante compra Welzia y suma 1.000 millones de activos

Sandra Sánchez. Madrid

Abante da un paso más en su estrategia de crecimiento y compra el 100% de la gestora y firma de asesoramiento Welzia, en la que es su cuarta operación tras la entrada de Mapfre en su capital.

La entidad dirigida por Santiago Satrustegui, sumará los 1.000 millones de euros en asesoramiento y gestión de Welzia, una vez recibido el visto bueno regulatorio, de alrededor de 800 clientes, lo que le permitirá alcanzar un volumen de activos por encima de los 12.000 millones de euros, de los que más de 7.000 millones son activos bajo gestión. Las entidades no han querido desvelar otros detalles de la operación, como el precio.

La adquisición de Welzia es la cuarta operación de compra protagonizada por Abante en los últimos tres años. Primero se hizo con la firma de asesoramiento C2 Asesores en 2020, luego compró la gestora 360° Cora en 2021 y, en el mismo año, se hizo con la agencia de valores Dux Inversores (2021).

Altos patrimonios

Ahora, con la compra de Welzia, dirigida por Carlos González, además de permitirle dar un salto en su patrimonio bajo gestión y de asesoramiento, Abante adquiere una entidad especializada en muy altos patrimonios en España, con lo que eleva su cartera de clientes de este segmento. El 80% de los clientes de la firma tiene activos por encima del millón de euros.

Además, con esta adquisición, Abante fortalece su presencia en las ciudades donde Welzia está instalado, que son

Tras integrar Welzia, Abante alcanzará los 12.000 millones de euros de patrimonio

Es la cuarta adquisición de Abante en tres años, tras C2 Asesores, 360° Cora y Dux

Madrid, Bilbao y Barcelona, y entra en Valencia, una zona donde Abante no tenía oficina hasta ahora.

Como ha hecho ya con otras operaciones de compra, Abante llevará a cabo la integración del equipo, compuesto por 30 profesionales, y negocio de Welzia de manera progresiva. Una vez recibido el visto bueno de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), Abante y Welzia estarán un tiempo trabajando juntos, antes de integrar del todo los negocios.

“Este acuerdo nos confirma una de las ideas originarias de la alianza con Mapfre tenía mucho sentido y recorrido: ir conformado la mejor plataforma de asesoramiento financiero independiente a la que podíamos ir sumando otros proyectos y profesionales que compartieran nuestra visión y modelo de negocio”, explica Satrustegui.

Más compras

Abante deja abierta la puerta a nuevas adquisiciones para seguir completando su modelo de negocio. En cinco años, gracias sobre todo al impulso de operaciones inorgánicas, la entidad prácticamente ha triplicado sus activos.

Sabadell reordena sus pagos para cerrar la venta a Nexi

SEGREGACIÓN DE NEGOCIO/ El banco traspasa a su filial Paycomet su negocio de TPV. La operación se cerrará en la primera mitad de 2024, más tarde de lo anunciado.

Nicolás M. Sarriés. Madrid

Sabadell espera cerrar su alianza con el gigante de los pagos Nexi en la primera mitad de 2024. Así lo señalan fuentes de la entidad, que se ha visto obligada a aplazar unos meses la operación, inicialmente prevista para finales del presente ejercicio.

La complejidad del acuerdo, planteado para un mínimo de diez años y en el que Nexi se quedará con el 80% de la filial de operaciones de pagos de Sabadell, Paycomet, los trámites preparatorios, y las autorizaciones regulatorias, han imposibilitado que la alianza se haya podido cerrar todavía. No obstante, el banco sí ha concluido su reordenación interna para poder sellar el traspaso cuanto antes.

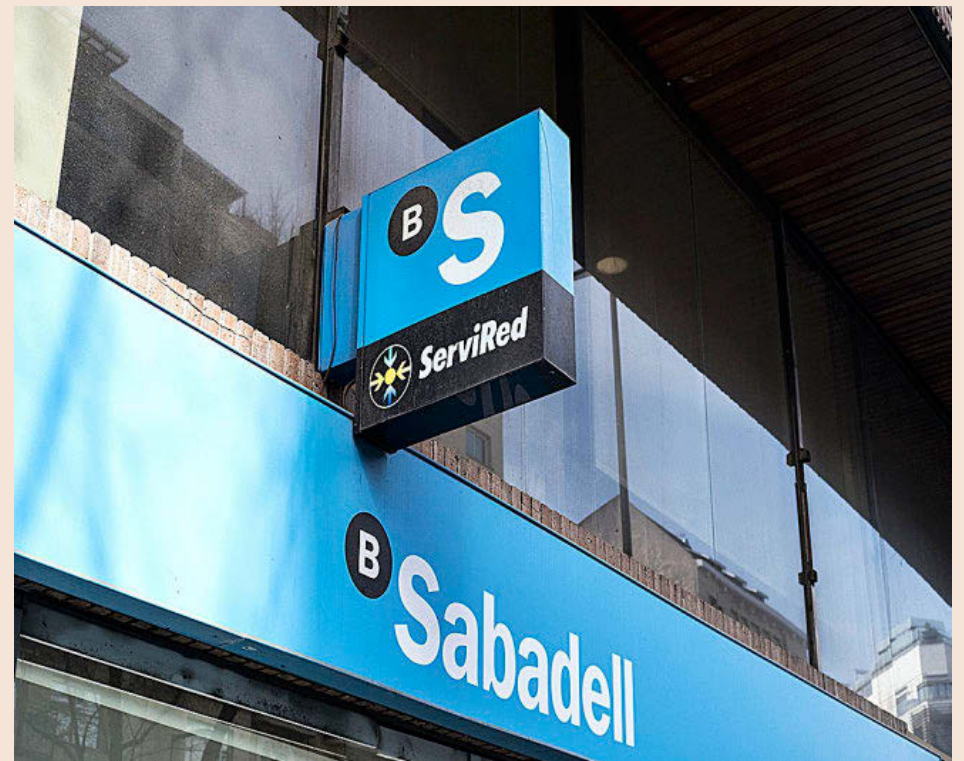
Recientemente, Sabadell certificó ante el Registro Mercantil la segregación de su negocio de adquisición (herramientas para que los comercios lleven a cabo sus pagos, como TPV) y de otras operaciones de pago en favor de su filial Paycomet. Hasta el momento, las actividades, activos y empleados vinculados a estos segmentos estaban repartidos entre el banco y la sociedad participada.

Paycomet, fundada en 2016 y adquirida por Sabadell en 2018 a través de su vehículo de inversión en nuevos negocios digitales, InnoCells, es una firma especializada en la prestación de una plataforma de pagos para comercios. Hasta el momento, la cartera de clientes y las actividades de la filial han convivido con el negocio de adquisición prestado directamente por Sabadell.

Pendiente de autorización

“Mediante la segregación, Paycomet adquirirá en bloque, por sucesión universal, el patrimonio segregado (...), que forma una unidad económica”, según detalla el anuncio, publicado en el Boletín Oficial del Registro Mercantil, que especifica que este traspaso de activos está pendiente de autorización por parte del Ministerio de Economía, así como del Banco de España.

El capital de Paycomet está controlado al 100% por Sabadell, por lo que de forma práctica este movimiento no ha



Una oficina de Banco Sabadell.

supuesto ningún cambio hasta el momento, pero sí facilitará el traspaso, en bloque, del 80% de las acciones al gigante de los pagos Nexi. El banco dirigido por César González-Bueno se quedará con el restante 20% durante un mínimo de tres años, plazo a partir del cual tiene una opción de venta.

Sabadell ingresará 350 millones de euros por esta alianza, una cifra que podría ampliarse en función de que se logren ciertos objetivos comerciales y estratégicos, según especificaron ambas compañías el pasado febrero, cuando se anunció el acuerdo.

Patrimonio segregado

La segregación llevada a cabo por Sabadell supone el traspaso de buena parte del negocio de pagos, entendido por el banco como una “unidad económica”. Paycomet, en este contexto, se queda con todos los terminales de punto de venta (TPV), así como con los equipos informáticos necesarios para el funcionamiento de esta actividad.

Sabadell también ha traspasado “los contratos con clientes” vinculados al negocio de pagos, incluyendo sus derechos, beneficios y garantías asociados. También está incluido en la operación el conjunto de acuerdos firmados con “gestores o marcas

La entidad acordó traspasar el 80% de Paycomet a Nexi y quedarse el 20% restante tres años

Sabadell ingresará 350 millones de euros con esta venta, sin contar cobros extra por objetivos

La operación está pendiente de recibir el visto bueno de Economía y del Banco de España

(schemes) que gestionan las transacciones de pago utilizando tanto tarjetas de débito como de crédito para procesar dichos pagos”.

Otros elementos transferidos a Paycomet por el banco han sido los derechos de crédito vinculados al negocio de pagos, sus intereses asociados, activos, contratos con proveedores y pasivos, así como el conjunto de trabajadores de la entidad que desempeñaban su labor para la unidad económica de adquisición.

En cambio, han quedado fuera del perímetro segregado algunos contratos suscri-

tos por Sabadell con gestores de pagos o emisores de tarjetas de débito y crédito. Pero el compromiso pasa porque Paycomet firme nuevos acuerdos con todos estos proveedores de pagos, de manera que vayan situándose bajo el paraguas de la compañía que estará controlada por Nexi.

Tampoco formarán parte del acuerdo las marcas y los nombres específicos registrados por el grupo para desarrollar el negocio de pagos y adquisición, de los que seguirá manteniendo la titularidad Sabadell. El plan pasa por firmar con Paycomet un contrato de licencia de uso para que pueda seguir operando como hasta ahora.

Ganar eficiencia

Como señaló Sabadell en la presentación del acuerdo, además de los ingresos por la venta, el banco espera ganar eficiencia y economía de escala con esta operación. El negocio de las operaciones de pagos requiere de mucha inversión en innovación y contar con el tamaño de un gigante como Nexi supone una ventaja.

Nexi, por su parte, busca entrar en el mercado español, uno de los pocos pendientes para el grupo, apalancándose en la capacidad instalada de un competidor relevante como Sabadell.